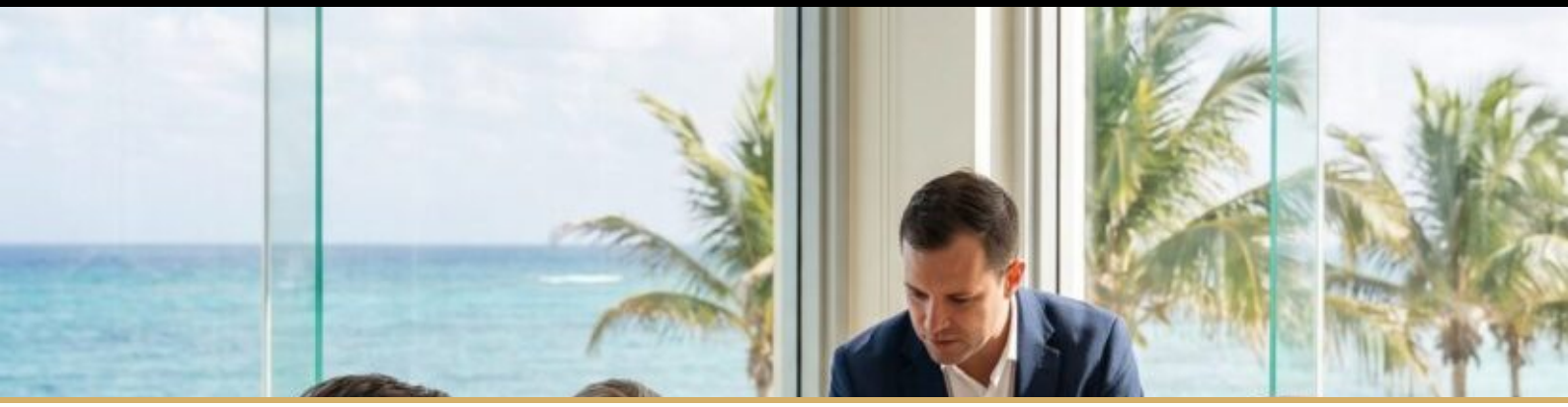

CONGRÈS HAWAII

Cycle **Fiscal : reprendre le contrôle de son revenu et de son patrimoine**

Toute profession libérale

DESTINATION	Hawaii
DATES	Du 1er au 5 juillet 2026

CYCLE FISCAL — FISCALITÉ 2026/2027

Reprendre le contrôle de son revenu et de son patrimoine

JOUR 1 — COMPRENDRE SA FISCALITÉ

Objectif : comprendre l'ensemble des prélèvements qui pèsent sur l'activité et le revenu du professionnel libéral.

- Revenus professionnels
- Impôt sur le revenu
- Prélèvements sociaux
- Fiscalité personnelle
- Fiscalité professionnelle
- Différences entre exercice individuel et société

— Les principales erreurs de pilotage fiscal

Cas pratique : suivre un euro de chiffre d'affaires jusqu'au revenu réellement disponible.

JOUR 2 — CHOISIR ET FAIRE ÉVOLUER SA STRUCTURE

Objectif : comprendre les conséquences fiscales des différents modes d'exercice.

— Exercice individuel

— Sociétés d'exercice

— Impôt sur le revenu / impôt sur les sociétés

— Arbitrage rémunération / bénéfice / distribution

— Associés

— Évolution de structure

— Critères de décision

Atelier : comparer plusieurs scénarios de structuration.

JOUR 3 — OPTIMISER SA RÉMUNÉRATION

Objectif : comprendre les différents leviers permettant de piloter son revenu disponible.

— Rémunération

— Distribution

— Mise en réserve

— Charges professionnelles

— Épargne

— Protection sociale

— Arbitrages entre court terme et long terme

Cas pratique : construire plusieurs scénarios de rémunération.

JOUR 4 — CHARGES, INVESTISSEMENTS ET DÉDUCTIONS

Objectif : distinguer optimisation fiscale légitime et décisions économiquement contre-productives.

— Charges professionnelles

— Investissements

— Immobilier professionnel

— Véhicule

- Matériel
- Formation
- Numérique
- Dépenses mixtes professionnelles/personnelles
- Justification et documentation des dépenses

JOUR 5 — IMMOBILIER ET PATRIMOINE PROFESSIONNEL

Objectif : intégrer l'immobilier dans la stratégie globale du professionnel.

- Acheter ou louer ses locaux
- Détention personnelle ou professionnelle
- Société immobilière
- Financement
- Revenus immobiliers
- Plus-value
- Transmission
- Arbitrage entre patrimoine professionnel et personnel

JOUR 6 — TRANSMISSION ET CESSION DU CABINET

Objectif : anticiper la fiscalité de la transmission au lieu de la découvrir au moment de la cession.

- Valorisation
- Cession
- Départ progressif
- Transmission familiale
- Transmission à un confrère
- Plus-values
- Préparation plusieurs années avant la cession
- Coordination avec expert-comptable, avocat et conseil patrimonial

Atelier : « Je prépare ma cession 5 ans avant ».

JOUR 7 — PATRIMOINE PERSONNEL ET TRANSMISSION

Objectif : faire le lien entre fiscalité professionnelle et stratégie patrimoniale.

- Constitution du patrimoine
- Immobilier
- Épargne financière
- Assurance-vie
- Épargne retraite
- Donation
- Succession
- Protection du conjoint
- Organisation familiale

JOUR 8 — MASTERCLASS : CONSTRUIRE SA STRATÉGIE FISCALE ET PATRIMONIALE

Objectif : transformer les connaissances fiscales en stratégie globale.

00h00 – 00h30

- Les 10 leviers à examiner chaque année

00h30 – 01h00

- Audit de sa situation

01h00 – 01h30

- Professionnel / société / patrimoine / transmission

01h30 – 01h45

- Construire son calendrier fiscal

01h45 – 02h00

- Questions / réponses et clôture

FIL ROUGE

COMPRENDRE -> STRUCTURER -> RÉMUNÉRER -> INVESTIR -> CONSTITUER -> TRANSMETTRE

Une question sur ce programme ?

Contactez l'équipe AFRPL au 01 87 66 02 80 ou à contact@afrpl.com. Programme susceptible d'ajustements ; la version à jour est disponible dans votre espace.